

部下との コミュニケーションを円滑にする ほめる研修

11月19日(水)
13:00~17:00

「ほめたいけれど、どう言えばいいかわからない」
というお悩みはありませんか？

その結果、部下のやる気を伸ばすチャンスを逃したり、関係性がぎこちなくなったりすること
も少なくありません。

本講座では、「ほめる=価値を見つけて伝えること」
というシンプルな視点から、すぐに使える言葉
や仕草のテンプレートを学び、グループワーク
で実践します。

“できて当たり前”の行動や小さな変化をしっかり
認められるようになることで、職場の雰囲気は
前向きに、部下や同僚との関係性も向上しチーム
の成果が上がります。

こんな方に おすすめです

- 部下や後輩をほめたいけれど、どう言葉にすればいいのか悩んでいる **管理職・リーダー**
- 職場の雰囲気をもっと前向きにしたいと考えている **経営者・マネジャー**
- 指導や注意を伝えるときに、**もっとスムーズなコミュニケーションをしたい方**

研修のゴール

- 部下や同僚を**効果的に「ほめる」スキルを習得し、信頼関係を強化**します
- 日常の小さな成功を見逃さず、
タイムリーなほめ言葉でモチベーションを向上させます
- 認める言葉を用いて、**指導やフィードバックをスムーズに行う力**を身につけます
- **「ほめる」を習慣化**し、組織全体の士気を高めることで、業績向上につなげます

具体的なプログラムとお申し込み方法は裏面をご覧ください。

研修プログラム ※内容が変更になることもございます。

- 1 「ほめる」とは何か
「ほめる」と「お世辞」の違い、タイミングの重要性
- 2 ほめることの目的・効果
人間関係改善・自分の魅力向上
- 3 ほめ上手になるための知識と留意点
- 4 「ほめる」ためのテンプレート紹介
- 5 部下をほめる際に理解しておきたいこと
できて当たり前を見逃さない、しかる場面とのバランス
- 6 ほめる練習



講師プロフィール



株式会社エルアイズ 代表取締役 山本 亜紀子

大学卒業後(株)リクルートに入社。HR事業部営業に配属。6年在籍し大手～中小企業の採用と教育研修、組織開発に携わる。2007年に女性顧客対象のマーケティング会社を設立、北海道の消費者をモニター組織化し、定量・定性調査を得意とする。調査報告やマーケティング領域のアドバイザーの展開として、会議の企画・進行役や研

修講師の依頼が増加中。2018年始業の「北海道おみやげ研究所」では、北海道各地の土産品のプロデュースを担当。

商品のアイデア考案、OEM開発、販売促進企画までのコンサル・講演多数

開催日時

2025年 **11月19日(水)** 13:00～17:00

研修会場

北海道立道民活動センターかでの2.7 (札幌市中央区北2条西7丁目)

料金

お一人様 **30,000円**(税抜) ※11月末締め12月末払いにて12/10頃ご請求書を郵送します

定員

30名(最少催行人数8名)

お申込み

以下URLまたはQRコードからお申込みできます
<https://forms.office.com/r/fRxFzJ7trk>



複数社合同での開催となります。1名様からでもお気軽にお申込みいただけます。

年間で多彩なカリキュラムがあります

北海道共創パートナーズ 各種研修会のご案内

検索

スマホからQRコードで読み取ってください



お問い合わせ先

株式会社北海道共創パートナーズ (北洋銀行グループ)
研修事務局 ☒ kensyu@h-kyoso.co.jp 担当:西尾 ☎070-3813-6957
担当:山崎 ☎090-9817-9411